

**PENGARUH WORD OF MOUTH DAN CELEBRITY
ENDORSER TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
MARKETPLACE SHOPEE DENGAN KEPERCAYAAN
KONSUMEN SEBAGAI VARIABEL INTERVENING
DIKALANGAN MAHASISWA MANAJEMEN FEBMUMRAH**

**SELVIA PUTRI DEWI
NIM 2004020044**



**Skripsi ini Disusun Sebagai Salah Satu Persyaratan Untuk Memperoleh
Gelar Sarjana Manajemen**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS MARITIM
UNIVERSITAS MARITIM RAJA ALI HAJI
KOTA TANJUNGPINANG
2024**

LEMBAR PERSETUJUAN

LEMBAR PERSETUJUAN

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Selvia Putri Dewi

Nim : 2004020044

Jurusan : Manajemen

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Maritim

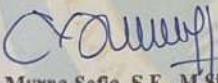
Judul Skripsi : Pengaruh *Word Of Mouth* Dan *Celebrity Endorser* Terhadap Keputusan Pembelian *Marketplace Shopee* Dengan Kepercayaan Konsumen Sebagai Variabel *Intervening* Dikalangan Mahasiswa Manajemen FEBM UMRAH

Disetujui untuk digunakan dalam Sidang Skripsi

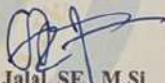
Tanjungpinang, 01 Juli 2024

Menyetujui

Dosen Pembimbing I

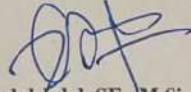

Dr. Myrna Sofia, S.E., M.Si
NIP. 198207032015042001

Dosen Pembimbing II


Abdul Jalal, SE, M.Si
NIP. 198508222019031012

Mengetahui,

Ketua Program Studi Manajemen
Fakultas Ekonomi dan Bisnis Maritim
Universitas Maritim Raja Ali Haji


Abdul Jalal, SE, M.Si
NIP. 198508222019031012

LEMBAR PENGESAHAN

LEMBAR PENGESAHAN

Nama : Selvia Putri Dewi
Nim : 2004020044
Jurusan : Manajemen
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Maritim
Judul Skripsi : Pengaruh *Word Of Mouth* Dan *Celebrity Endorser* Terhadap Keputusan Pembelian *Marketplace Shopee* Dengan Kepercayaan Konsumen Sebagai Variabel *Intervening* Dikalangan Mahasiswa Manajemen FEBM UMRAH

Telah berhasil dipertahankan dihadapan Dosen penguji dan telah direvisi sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar sarjana Manajemen (S.M) pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Maritim Universitas Maritim Raja Ali Haji

Menyetujui,

Dosen Pembimbing I

Dr. Myrna Sofia, S.E., M.Si
NIP. 198207032015042001

Dosen Pembimbing II

Abdul Jalal, SE., M.Si
NIP. 198508222019031012

Dosen penguji

Nama

Jabatan

Tanda
Tangan

Tanggal

1. Winata Wira, SE., M.Ec
NIP.198207032015042001
2. Dr. Myrna Sofia, S.E., M.Si
NIP. 198207032015042001
3. Roni Kurniawan, S.Sos., M.Si
NIP. 197710032021211001
4. Abdul Jalal, SE., M.Si
NIP. 198508222019031012
5. Hj. Iranta, SE., M.Si
NIP. 197008272021212003

Winata Wira 31/07/2024
Myrna Sofia 30/7/2024
Roni Kurniawan 22/7/2024
Abdul Jalal 18/07/2024
Hj. Iranta 31/7/2024

Tanggal Lulus : 30 Juli 2024

Mengetahui,



Ketua Program Studi
Manajemen

Abdul Jalal, SE., M.Si
NIP. 198508222019031012

PERNYATAAN ORISINALITAS

PERNYATAAN ORISINALITAS

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Selvia Putri Dewi

Nim : 2004020044

Jurusan : Manajemen

Fakultas : Ekonomi dan Bisnis Maritim

Judul Skripsi : Pengaruh *Word Of Mouth* Dan *Celebrity Endorser* Terhadap Keputusan Pembelian *Marketplace Shopee* Dengan Kepercayaan Konsumen Sebagai Variabel *Intervening* Dikalangan Mahasiswa Manajemen FEBM UMRAH

Menyatakan bahwa;

1. Skripsi ini merupakan karya asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar akademik sarjana, baik di Universitas Maritim Raja Ali Haji maupun di Perguruan Tinggi lain.
2. Skripsi ini belum pernah dipublikasikan, ccuali secara tertulis dengan jelas dicantumkan sebagai acuan dalam naskah dengan disebutkan nama pengarang dan dicantumkan dalam daftar pustaka.
3. Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya dan apabila dikemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar yang diperoleh, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Universitas Maritim Raja Ali Haji.

Tanjungpinang, 30 Juli 2024
yang membuat pernyataan,


Selvia Putri Dewi

iii

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

MOTTO

“Allah tidak membebani seseorang melainkan sesuai dengan kesanggupannya.”

- (QS. Al-Baqarah: 286)

“Pengetahuan adalah kunci kesuksesan yang tak ternilai.”

-Albert Einstein

“Jangan takut gagal, tapi takutlah tidak pernah mencoba.”

-Roy T. Bennett

“Kesempatan hanya datang bagi mereka yang mempersiapkannya.”

-Louis Pasteur

“Cinta itu seperti angin, kau tidak bisa melihatnya tapi bisa merasakannya.”

-Nicholas Sparks

PERSEMBAHAN

1. Teruntuk Bapak, ibu, dan adik-adik tercinta.

2. Teruntuk keluarga besar Alm. M. Ali tersayang.

3. Teruntuk sahabat-sahabat terbaik dan teman seperjungan terbaik yang selalu ada.

4. Teruntuk teman-teman Manajemen

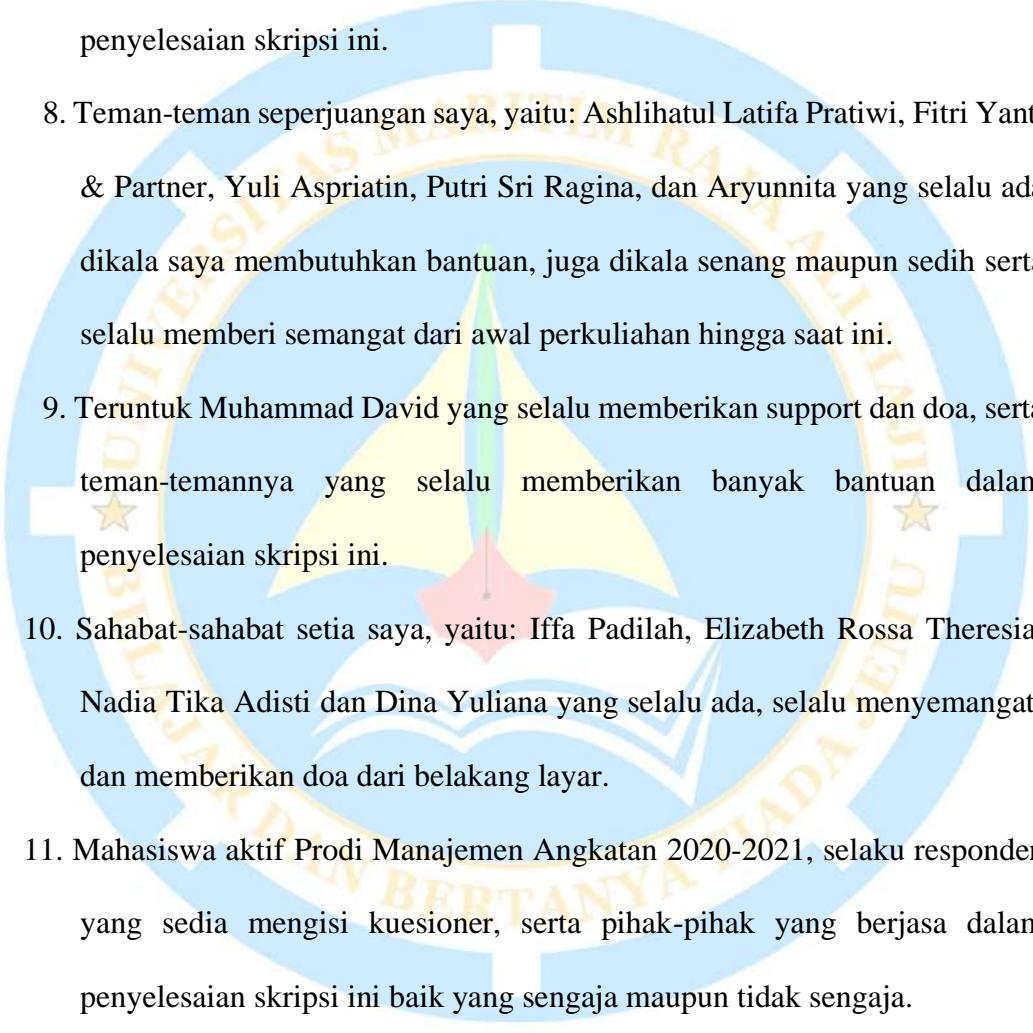
2020.

KATA PENGANTAR

Segala puji dan syukur penulis panjatkan kepada Allah SWT, atas seluruh rahmat dan hidayah-Nya yang telah memberikan kemudahan dan kelancaran untuk menyelesaikan penelitian penulis yang berjudul "*Pengaruh Word Of Mouth Dan Celebrity Endorser Terhadap Keputusan Pembelian Pada Marketplace Shopee Dengan Kepercayaan Konsumen Sebagai Variabel Intervening Dikalangan Mahasiswa Manajemen FEBM UMRAH*", sebagai salah satu syarat menyelesaikan program Sarjana (S1) Jurusan Manajemen Fakultas Ekonomi Dan Bisnis Maritim, Universitas Maritim Raja Ali Haji.

Penulis menyadari bahwa dalam penyusunan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan berbagai pihak. Untuk itu, penulis ingin mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Prof. Dr. Agung Dhamar Syakti, S.Pi, DEA selaku Rektor Universitas Maritim Raja Ali Haji.
2. Bapak Dr. Suryadi, SP, M.H, selaku PI Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Maritim Raja Ali Haji.
3. Bapak Abdul Jalal, SE., M.Si, selaku Kepala Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Univeristas Maritim Raja Ali Haji.
4. Ibu Dr. Myrna Sofia, S.E., M.Si selaku dosen pembimbing 1 yang telah meluangkan waktu memberikan bimbingan dalam penyelesaian skripsi ini.
5. Bapak Abdul Jalal, SE., M.Si selaku dosen pembimbing 2 yang telah meluangkan waktu memberikan bimbingan dalam penyelesaian skripsi ini.
6. Seluruh dosen dan tenaga pendidik yang telah memberikan ilmu kepada saya selama menjalani proses pendidikan.

- 
7. Kedua orangtua saya, Bapak Mahindra dan Ibu Kamisa Anom, juga adik-adik kandung saya, yaitu: Fitria Yulia Citra, Fiki Andika Pratama, Viola Indah Pertiwi, Keyza Aulia Putri, Erlangga Mahindra dan Raziq Hafuzza Mahindra, serta keluarga besar lainnya yang saya sayangi, yang selalu memberi semangat dan doa agar dimudahkan dan dilancarkan dalam penyelesaian skripsi ini.
 8. Teman-teman seperjuangan saya, yaitu: Ashlihatul Latifa Pratiwi, Fitri Yanti & Partner, Yuli Aspriatin, Putri Sri Ragina, dan Aryunnita yang selalu ada dikala saya membutuhkan bantuan, juga dikala senang maupun sedih serta selalu memberi semangat dari awal perkuliahan hingga saat ini.
 9. Teruntuk Muhammad David yang selalu memberikan support dan doa, serta teman-temannya yang selalu memberikan banyak bantuan dalam penyelesaian skripsi ini.
 10. Sahabat-sahabat setia saya, yaitu: Iffa Padilah, Elizabeth Rossa Theresia, Nadia Tika Adisti dan Dina Yuliana yang selalu ada, selalu menyemangati dan memberikan doa dari belakang layar.
 11. Mahasiswa aktif Prodi Manajemen Angkatan 2020-2021, selaku responden yang sedia mengisi kuesioner, serta pihak-pihak yang berjasa dalam penyelesaian skripsi ini baik yang sengaja maupun tidak sengaja.

Tanjungpinang, 12 Juli 2024
Penulis



Selvia Putri Dewi
Nim 2004020044

DAFTAR ISI

LEMBAR PERSETUJUAN	ii
LEMBAR PENGESAHAN	iii
PERNYATAAN ORISINALITAS.....	iv
MOTTO DAN PERSEMBERAHAN.....	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xiii
DAFTAR LAMPIRAN	xiv
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Identifikasi Masalah	5
1.3 Rumusan Masalah	5
1.4 Pembatasan Masalah	6
1.5 Tujuan Penelitian.....	6
1.6 Manfaat Penelitian.....	7
1.7 Sistematika Penelitian	8
BAB II KAJIAN PUSTKA, KERANGKA PEMIKIRAN DAN HIPOTESIS	10
2.1 Landasan Teori	10
2.1.1 Teori Komunikasi Pemasaran	10
2.1.2 <i>Word Of Mouth</i>	10
2.1.3 <i>Celebrity Endorser</i>	12
2.1.4 Keputusan Pembelian	14
2.1.5 Kepercayaan Konsumen.....	16
2.2 Review Penelitian Terdahulu	18
2.3 Kerangka Pemikiran.....	23
2.4 Pengembangan Hipotesis	24
2.5 Hipotesis	30
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	32

3.1 Objek dan Ruang Lingkup Penelitian	32
3.2 Metode Penelitian.....	32
3.3 Operasionalisasi Variabel Penelitian	32
3.4 Metode Penentuan Populasi dan Sampel.....	36
3.4.1 Populasi	36
3.4.2 Sampel.....	36
3.5 Teknik Pengumpulan Data	38
3.6 Teknik Analisis Data.....	40
3.6.1 Analisis Statistik Deskriptif	42
3.6.2 Analisis SEM-PLS (<i>Structural Equation Modeling-Partial Least Square</i>)	42
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	46
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian	46
4.1.1 Sejarah Singkat Marketplace Shopee	46
4.1.2 Visi dan Misi Perusahaan.....	46
4.2 Hasil Penelitian	47
4.2.1 Distribusi Kuesioner.....	47
4.2.2 Gambaran Umum Responden	48
4.2.3 Deskripsi Variabel Penelitian.....	50
4.3 Pembahasan Penelitian.....	55
4.3.1 Hasil Nilai Indeks Jawaban Responden	55
4.4 Evaluasi Model.....	56
4.4.1 Evaluasi Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>)	57
4.4.2 Evaluasi Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	62
4.5 Pembahasan Hipotesis.....	67
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	75
5.1 Kesimpulan.....	75
5.2 Saran	75
DAFTAR PUSTAKA	77
LAMPIRAN	
RIWAYAT HIDUP	

DAFTAR TABEL

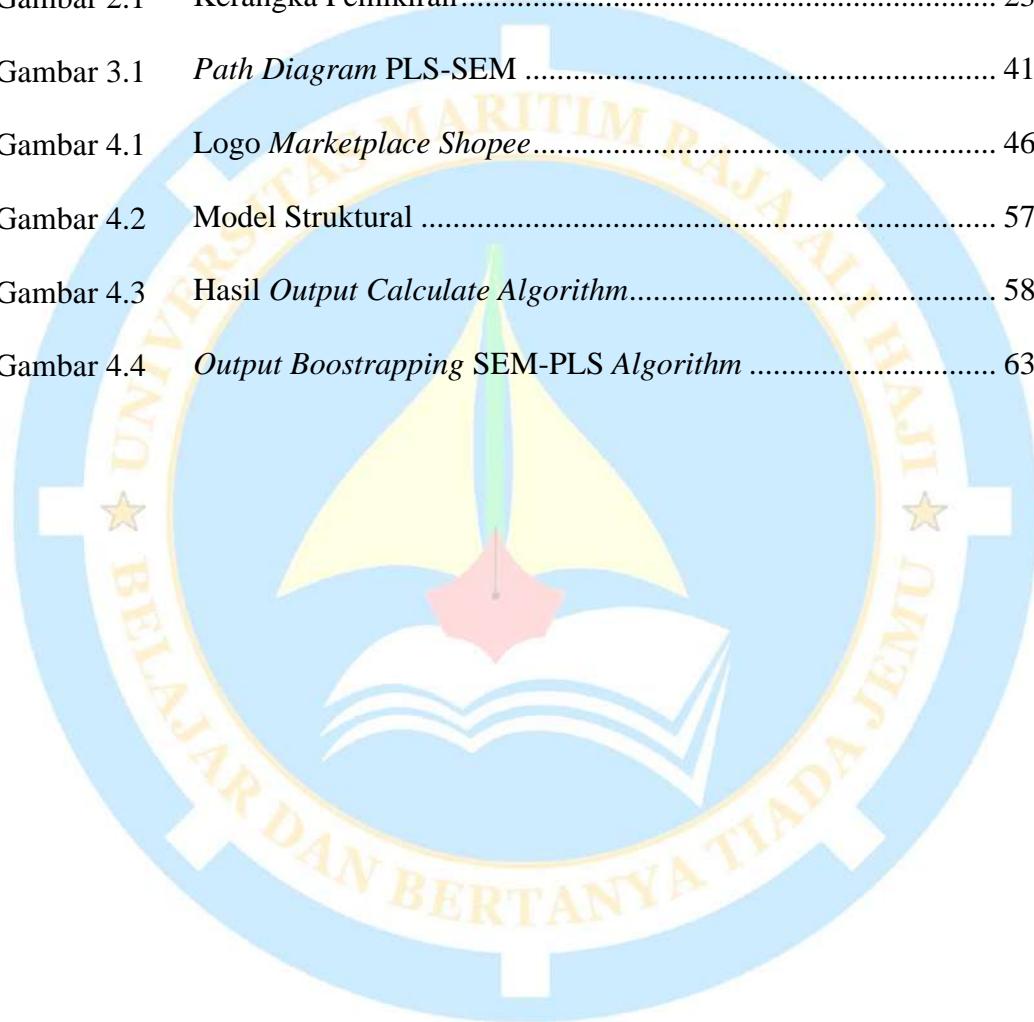
Halaman

Tabel 2.1	Review Penelitian Terdahulu	18
Tabel 3.1	Operasionalisasi Variabel.....	34
Tabel 3.2	Jumlah Mahasiswa Aktif Pada Program Studi Manajemen FEBM UMRAH Dari Angkatan 2020-2022	36
Tabel 3.3	Jumlah Sampel	38
Tabel 3.4	Instrumen Skala <i>Likert</i>	40
Tabel 4.1	Distribusi Kuesioner.....	47
Tabel 4.2	Identitas Responden Berdasarkan Jenis Kelamin.....	48
Tabel 4.3	Identitas Responden Berdasarkan Status Angkatan	49
Tabel 4.4	Identitas Responden Berdasarkan Mahasiswa Pengguna <i>Marketplace Shopee</i>	49
Tabel 4.5	Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Word Of Mouth</i>	50
Tabel 4.6	Tanggapan Responden Terhadap Variabel <i>Celebrity Endorser</i>	51
Tabel 4.7	Tanggapan Responden Terhadap Variabel Keputusan Pembelian.....	53
Tabel 4.8	Tanggapan Responden Terhadap Variabel Kepercayaan Konsumen.....	54
Tabel 4.9	Hasil Nilai Indeks Jawaban Responden	56
Tabel 4.10	<i>Loading Factor</i>	59
Tabel 4.11	<i>Output Cross Loading</i>	60
Tabel 4.12	<i>Output Average Variance Extracted (AVE)</i>	61
Tabel 4.13	<i>Output Composite Reliability Dan Alpha C'ronbach</i>	62

Tabel 4.14	<i>Uji Hipotesis (Path Coefficient Direct Effect Maupun Indirect Effect)</i>	64
Tabel 4.15	<i>Hasil Uji Kekuatan Model (Coefficient Determination Atau R-Square)</i>	66
Tabel 4.16	<i>Hasil Uji Prediksi Keakuratan Model (Q^2 Predictive Relevance)</i>	67
Tabel 4.17	<i>Path Coefficient Direct Effect Word Of Mouth Terhadap Kepercayaan Konsumen</i>	68
Tabel 4.18	<i>Path Coefficient Direct Effect Celebrity Endorser Terhadap Kepercayaan Konsumen</i>	69
Tabel 4.19	<i>Path Coefficient Direct Effect Word Of Mouth Terhadap Keputusan Pembelian</i>	70
Tabel 4.20	<i>Path Coefficient Direct Effect Celebrity Endorser Terhadap Keputusan Pembelian</i>	71
Tabel 4.21	<i>Path Coefficient Direct Effect Kepercayaan Konsumen Terhadap Keputusan Pembelian</i>	72
Tabel 4.22	<i>Path Coefficient Direct Effect Word Of Mouth Terhadap Keputusan Pembelian Melalui Kepercayaan Konsumen</i>	73
Tabel 4.23	<i>Path Coefficient Direct Effect Word Of Mouth Terhadap Keputusan Pembelian Melalui Kepercayaan Konsumen</i>	74

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1.1 <i>Grafik Persaingan Kunjungan 5 E-Commerce Terbaik Di Indonesia</i>	2
Gambar 1.2 <i>Celebrity Endorser Pada Perusahaan</i>	4
Gambar 2.1 <i>Kerangka Pemikiran.....</i>	23
Gambar 3.1 <i>Path Diagram PLS-SEM</i>	41
Gambar 4.1 <i>Logo Marketplace Shopee.....</i>	46
Gambar 4.2 <i>Model Struktural</i>	57
Gambar 4.3 <i>Hasil Output Calculate Algorithm.....</i>	58
Gambar 4.4 <i>Output Bootstrapping SEM-PLS Algorithm</i>	63



DAFTAR LAMPIRAN

- Lampiran 1 Kuesioner Penelitian
- Lampiran.2 Tabulasi Data Hasil Kuesioner
- Lampiran 3 *Output Indeks Jawaban Responden*
- Lampiran 4 *Output Olahan Data Penelitian Model Struktural*
- Lampiran 5 Hasil *Output Calculate Algorithm*
- Lampiran 6 *Convergent Validity Loading Factor (Outer model)*
- Lampiran 7 Uji *Path Coefficient Bootraping PLS-SEM Algorithm*
- Lampiran 8 Penyebaran Kuesioner

